

Компонент ОПОП 11.05.01 Радиоэлектронные системы и комплексы

наименование ОПОП

Б1.О.04

шифр дисциплины

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Дисциплины
(модуля)

Экономика и организация производства

Разработчик(и):

Кузьменко В. М..

ФИО

доцент

должность

К.Э.Н.,доцент

ученая степень, звание

Утверждено на заседании кафедры

экономики и управления

наименование кафедры

протокол №_6__ от __18.01.2024__

Заведующий кафедрой ЭиУ

подпись

Щебарова Н.Н.

ФИО

1. Критерии и средства оценивания компетенций и индикаторов их достижения, формируемых дисциплиной (модулем)

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора(ов) достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (модулю)			Оценочные средства текущего контроля	Оценочные средства промежуточной аттестации
		<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>		
УК -1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	ИД-1 УК-1 Применяет системный подход в поисковой и аналитической деятельности для решения поставленных задач ИД-2 УК-1 Осуществляет сбор, систематизацию и критический анализ информации, необходимой для выработки стратегии действий по разрешению проблемной ситуации ИД-3 УК-1 Оценивает практические последствия возможных решений поставленных задач	сущность, особенности экономического механизма функционирования организаций в современных условиях методы определения потребности в ресурсах для создания проекта, этапы жизненного цикла проекта, разработки и реализации проекта	формулировать наиболее важные проблемы, стоящие перед компанией по совершенствованию организации производства определять потребность в материальных, трудовых ресурсах для создания проекта, управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	навыками разработки и принятия управленческих решений навыками применения методик разработки и управления проектом, оценки потребности в ресурсах и эффективности проекта	- комплект заданий для выполнения практических работ; - тестовые задания; - типовые задания по вариантам для выполнения контрольной	Результаты текущего контроля
УК -2 Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	ИД-1 ук-2 Понимает основы проектного управления, учитывает требования к проектам и их результатам ИД-2 ук-2 Разрабатывает и управляет проектом в избранной профессиональной сфере на всех этапах его жизненного цикла с учетом рисков проекта ИД-3 ук-2 Обосновывает практическую значимость проектных решений					
УК -9 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях	ИД-1 ук-9 Воспринимает и анализирует информацию, необходимую для принятия экономических решений ИД-2 ук-9					

жизнедеятельности	Обосновывает экономические решения в различных областях жизнедеятельности, используя методы экономического анализа и планирования для достижения поставленных целей ИД-3 ук-9 Применяет экономические знания при технико-экономическом обосновании инженерных решений					
УК -10 Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению	ИД-1 ук-10 Воспринимает и анализирует информацию, необходимую для принятия экономических решений ИД-2 ук-10 Обосновывает экономические решения в различных областях жизнедеятельности, используя методы экономического анализа и планирования для достижения поставленных целей ИД-3 ук-10 Применяет экономические знания при технико-экономическом обосновании инженерных решений					

2. Оценка уровня сформированности компетенций (индикаторов их достижения)

Показатели оценивания компетенций (индикаторов их достижения)	Шкала и критерии ¹ оценки уровня сформированности компетенций (индикаторов их достижения)			
	Ниже порогового («неудовлетворительно»)	Пороговый («удовлетворительно»)	Продвинутый («хорошо»)	Высокий («отлично»)
Полнота знаний	Уровень знаний ниже минимальных требований. Имели место грубые ошибки.	Минимально допустимый уровень знаний. Допущены не грубые ошибки.	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущены некоторые погрешности.	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки.
Наличие умений	При выполнении стандартных заданий не продемонстрированы основные умения. Имели место грубые ошибки.	Продemonстрированы основные умения. Выполнены типовые задания с не грубыми ошибками. Выполнены все задания, но не в полном объеме (отсутствуют пояснения, неполные выводы)	Продemonстрированы все основные умения. Выполнены все основные задания с некоторыми погрешностями. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами.	Продemonстрированы все основные умения. Выполнены все основные и дополнительные задания без ошибок и погрешностей. Задания выполнены в полном объеме без недочетов.
Наличие навыков (владение опытом)	При выполнении стандартных заданий не продемонстрированы базовые навыки. Имели место грубые ошибки.	Имеется минимальный набор навыков для выполнения стандартных заданий с некоторыми недочетами.	Продemonстрированы базовые навыки при выполнении стандартных заданий с некоторыми недочетами.	Продemonстрированы все основные умения. Выполнены все основные и дополнительные задания без ошибок и погрешностей. Продemonстрирован творческий подход к решению нестандартных задач.
Характеристика сформированности компетенции	Компетенции фактически не сформированы. Имеющихся знаний, умений, навыков недостаточно для решения практических (профессиональных) задач. ИЛИ Зачетное количество баллов не набрано согласно установленному диапазону	Сформированность компетенций соответствует минимальным требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков в целом достаточно для решения практических (профессиональных) задач. ИЛИ Набрано зачетное количество баллов согласно установленному диапазону	Сформированность компетенций в целом соответствует требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков достаточно для решения стандартных профессиональных задач. ИЛИ Набрано зачетное количество баллов согласно установленному диапазону	Сформированность компетенций полностью соответствует требованиям. Имеющихся знаний, умений, навыков в полной мере достаточно для решения сложных, в том числе нестандартных, профессиональных задач. ИЛИ Набрано зачетное количество баллов согласно установленному диапазону

¹ Критерии могут быть уточнены/изменены на усмотрение разработчика ФОС

3. Критерии и шкала оценивания заданий текущего контроля

3.1 Критерии и шкала оценивания практических работ

Перечень практических работ, описание порядка выполнения и защиты работы, требования к результатам работы, структуре и содержанию отчета и т.п. представлены в методических материалах по освоению дисциплины (модуля) и в электронном курсе в ЭИОС МАУ.

Оценка/баллы	Критерии оценивания
<i>Отлично</i>	Задание выполнено полностью и правильно. Отчет по лабораторной/практической работе подготовлен качественно в соответствии с требованиями. Полнота ответов на вопросы преподавателя при защите работы.
<i>Хорошо</i>	Задание выполнено полностью, но нет достаточного обоснования или при верном решении допущена незначительная ошибка, не влияющая на правильную последовательность рассуждений. Все требования, предъявляемые к работе, выполнены.
<i>Удовлетворительно</i>	Задания выполнены частично с ошибками. Демонстрирует средний уровень выполнения задания на лабораторную/практическую работу. Большинство требований, предъявляемых к заданию, выполнены.
<i>Неудовлетворительно</i>	Задание выполнено со значительным количеством ошибок на низком уровне. Многие требования, предъявляемые к заданию, не выполнены. ИЛИ Задание не выполнено.

3.2 Формы текущего контроля успеваемости

Критерии и шкала оценивания тестирования

Перечень тестовых вопросов и заданий, описание процедуры тестирования представлены в методических материалах по освоению дисциплины (модуля) и в электронном курсе в ЭИОС МАУ.

В ФОС включен типовой вариант тестового задания:

- 1. Предприятие - это самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный предпринимателем или объединением предпринимателей для:**
 - 1) производства продукции, выполнения работ и оказания услуг;
 - 2) удовлетворения общественных потребностей;
 - 3) получения прибыли;
 - 4) производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.
- 2. Предприятие можно определить как:**
 - 1) предприятие - имущественный комплекс, используемый для предпринимательской деятельности;
 - 2) предприятие - объект предпринимательства, основная хозяйственная единица;
 - 3) предприятие - относительно обособленная производственно-хозяйственная система, где производятся товары и оказываются услуги для удовлетворения потребностей.
- 3. Предприятие как юридическое лицо обладает следующими признаками:**
 - 1) наличие обособленного имущества;
 - 2) отвечает по обязательствам всем своим имуществом;
 - 3) не имеет права быть истцом в суде;
 - 4) самостоятельно выступает в хозяйственном обороте от своего имени.

4. Основные фонды при зачислении их на баланс предприятия (цех, корпус) в результате приобретения, строительства оцениваются по:

- 1) восстановительной стоимости;
- 2) полной первоначальной стоимости;
- 3) остаточной стоимости;
- 4) смешанной стоимости.

5. Уровень использования основных производственных фондов характеризуют:

- 1) рентабельность, прибыль;
- 2) фондоотдача, фондоемкость;
- 3) фондовооруженность труда рабочих;
- 4) коэффициент сменности;
- 5) производительность труда рабочих.

6. Экстенсивное использование основных производственных фондов характеризуют:

- 1) фондоотдача, фондоемкость;
- 2) коэффициент сменности, коэффициент экстенсивного использования оборудования;
- 3) фондовооруженность труда;
- 4) рентабельность производства;
- 5) прибыль предприятия.

7. Годовая величина износа основных средств, выраженная в процентах, называется:

- 1) физическим износом;
- 2) рентабельностью;
- 3) нормой амортизации;
- 4) амортизацией.

8. К оборотным средствам относятся:

- 1) прибыль;
- 2) готовые изделия на складе предприятия; продукция отгруженная, находящаяся в пути; денежные средства; средства в незаконченных расчетах; краткосрочные финансовые вложения;
- 3) транспортные средства предприятия, производственные здания, сооружения.

9. Можно ли утверждать, что понятия основных фондов и оборотных средств тождественны:

- 1) да;
- 2) нет.

10. Оборотные производственные фонды включают:

- 1) производственные запасы;
- 2) товары в пути;
- 3) незавершенное производство;
- 4) готовая продукция на складе;
- 5) расходы будущих периодов.

11. Фонды обращения состоят из:

- 1) готовой продукции на складах;
- 2) товаров в пути;
- 3) денежных средств;
- 4) средств в расчетах с покупателями продукции;
- 5) вспомогательных материалов;
- 6) отгруженной продукции;
- 7) материалов для изготовления продукции.

12. В себестоимость продукции включаются:

- 1) выраженные в денежной форме затраты на производство и реализацию продукции;
- 2) расходы на покупку новой техники;
- 3) расходы на создание запасов материалов и топлива.

13. Материальные затраты представляют собой:

- 1) расходы на оплату труда производственного персонала предприятия;
- 2) стоимость приобретаемых со стороны для производства продукции сырья и материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов, топлива и энергии всех видов;
- 3) отчисления на социальные нужды.

14. Производственная себестоимость продукции включает в себя:

- 1) затраты на сбыт продукции;
- 2) цеховую себестоимость;
- 3) общезаводские расходы;
- 4) потери от брака.

15. На изменение себестоимости продукции могут оказать влияние факторы, не зависящие от работы предприятия:

- 1) рост цен на электроэнергию и топливо;
- 2) изменение налогообложения;
- 3) изменение требований к состоянию окружающей среды;
- 4) улучшение работы аппарата управления предприятием.

16. Затраты на амортизацию оборудования являются:

- 1) полупостоянными;
- 2) полупеременными;
- 3) переменными;
- 4) постоянными.

17. Цена это:

- 1) количество денег, в обмен на которые продавец готов передать (продать), а покупатель согласен получить (купить) единицу товара;
- 2) постоянные и переменные затраты предприятия;
- 3) устойчивое равновесие нормального спроса и нормального предложения на единицу товара.

18. Оптовая цена производителя включает в себя:

- 1) прибыль;
- 2) оптовую надбавку;
- 3) транспортный налог;
- 4) себестоимость;
- 5) косвенные налоги.

19. Цена, по которой российская фирма-производитель реализует недовольственные товары в торговлю:

- 1) оптовая цена производителя;
- 2) закупочная;
- 3) оптовая цена отпускная;
- 4) розничная.

20. Стратегии ассортиментного ценообразования применимы...

- 1) когда у фирмы имеется набор аналогичных, сопряженных или взаимозаменяемых товаров;
- 2) строятся на учете конкурентоспособности фирмы посредством цен;
- 3) основаны на неоднородности покупателей и возможности продажи одного и того же товара по разным ценам.

21. В явочный состав работников предприятия входят:

- 1) постоянные работники;
- 2) временные работники;
- 3) сезонные работники;
- 4) работники, которые в течение суток фактически являются на работу.

22. Затраты рабочего времени на производство единицы продукции:

- 1) трудоемкость;
- 2) скорость труда;
- 3) эффективность труда;
- 4) коэффициент выработки.

23. К факторам, повышающим производительность труда, можно отнести:

- 1) совершенствование системы распределения прибыли предприятия;
- 2) совершенствование структуры и объемов производства;
- 3) совершенствование организации производства, труда и управления;
- 4) повышение цен на выпускаемую продукцию;
- 5) совершенствование структуры и объемов производства, совершенствование организации производства, труда и управления.

24. Показателем, обратным производительности труда, является:

- 1) трудоемкость;
- 2) фондовооруженность труда;
- 3) затраты рабочего времени на весь объем продукции;
- 4) прибыль.

25. В рыночной экономике под термином «заработная плата» понимается:

- 1) выраженная в денежной форме доля работника в национальном доходе;
- 2) вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы;
- 3) величина социальных выплат, льгот, скидок.

26. Резервами увеличения прибыли являются:

- 1) снижение цены, уменьшение объема производства и реализации;
- 2) повышение качества, снижение себестоимости, увеличение объема реализации;
- 3) состояние рынка, уровень себестоимости, проценты по кредитам.

27. Валовая прибыль – это:

- 1) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и прочими расходами;
- 2) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и коммерческими и управленческими расходами;
- 3) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и себестоимостью проданных товаров, работ и услуг.

28. Рентабельность активов представляет собой процентное отношение:

- 1) чистой прибыли предприятия к стоимости его активов (основным и оборотным средствам);
- 2) чистой прибыли предприятия к стоимости его оборотных активов;
- 3) валовой прибыли (либо чистой прибыли) к выручке от реализации.

29. Рентабельность продаж (реализации) представляет собой процентное отношение:

- 1) чистой прибыли предприятия к стоимости его активов (основным и оборотным средствам);
- 2) чистой прибыли предприятия к стоимости его оборотных активов;
- 3) валовой прибыли (либо чистой прибыли) к выручке от реализации.

30. Эффективность использования имущества предприятия (рентабельность имущества) определяется как отношение чистой прибыли предприятия к стоимости:

- 1) оборотных активов;
- 2) активов;
- 3) собственного капитала;
- 4) себестоимости продукции.

31. Под экономической эффективностью производства понимается:

- 1) отношение между полученным результатом и затратами, связанными с достижением этого результата;
- 2) разница между выручкой от реализации продукции и затратами на производство и реализацию продукции;
- 3) прирост продукции за счёт снижения материалоёмкости продукции;
- 4) отношение затрат предприятия к полученной прибыли.

32. Основными методами планирования прибыли являются:

- 1) метод сравнимой продукции; метод объема продукции; метод повышения качества;
- 2) метод коэффициентов; аналитический метод; экономических показателей;
- 3) метод прямого счета; аналитический метод; метод совмещенного расчета.

Оценка/баллы	Критерии оценки
<i>Отлично</i>	90-100 % правильных ответов
<i>Хорошо</i>	70-89 % правильных ответов
<i>Удовлетворительно</i>	50-69 % правильных ответов
<i>Неудовлетворительно</i>	49% и меньше правильных ответов

Критерии и шкала оценивания контрольной/ работы

Перечень контрольных заданий, рекомендации по выполнению представлены в методических материалах по освоению дисциплины (модуля) и в электронном курсе в ЭИОС МАУ.

В ФОС включен типовой вариант контрольного задания.

Задания к контрольной работе.

Решить задачи

Задача № 1

1. Определить динамику основных производственных фондов фирмы в течение года. Рассчитать среднегодовую и выходящую стоимость основных производственных фондов фирмы, а также коэффициенты выбытия и обновления основных производственных фондов. Сделать аналитические выводы.

2. Определить среднегодовые показатели использования основных производственных фондов – фондоёмкость и фондоотдачу.

Исходные данные:

Показатели	Варианты									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	0
Годовой объём товарной продукции (млн. руб.)	10	12	13	16	17	15	18	9	20	21
Стоимость основных производственных фондов на начало года (млн. руб.)	1,2	1,4	1,5	1,6	1,7	1,8	1,9	1,6	1,8	1,7
Ввод основных производственных фондов в течении года (млн. руб.)										
С 01 марта	0,2	0,1	0,3	0,2	0,4	0,3	0,2	0,5	0,6	0,3
С 01 июня	0,3	0,4	0,2	0,6	0,1	0,2	0,1	0,2	0,3	0,2
С 01 сентября	0,4	0,6	0,1	0,5	0,8	0,4	0,5	0,3	0,4	0,7
С 01 ноября	0,5	0,3	0,4	0,2	0,2	0,3	0,4	0,2	0,3	0,1
Выбытие основных производственных фондов в течении года (млн. руб.)										
С 01 апреля	0,4	0,3	0,1	0,4	0,3	0,6	0,2	0,4	0,4	0,5
С 01 июля	0,2	0,2	0,3	0,2	0,2	0,3	0,3	0,4	0,2	0,6
С 01 октября	0,3	0,1	0,4	0,1	0,1	0,4	0,1	0,2	0,3	0,4

Задача № 2

Определить объём реализованной продукции, объём товарной продукции и объём валовой продукции предприятия при следующих исходных данных, представленных в таблице:

Показатели	Варианты									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	0
Годовой объём продукции, изготовленный на предприятии (млн. руб.)										
для реализации	50	45	43	46	52	51	53	48	49	42
услуг на сторону	1,5	1,8	1,7	1,4	1,3	1,2	1,6	1,5	1,7	1,6
полуфабрикатов на сторону	0,9	0,8	0,6	0,8	0,7	0,4	0,5	0,6	0,7	0,8
полуфабрикатов для собственных нужд	20,2	20,1	20	21	19	17	18	20	21	23
Остатки готовой продукции на складе (млн. руб.)										
на начало года	3,4	3,2	3,7	3,6	3,3	3,1	3	4,5	4,8	4,2
на конец года	4,8	4,6	4,2	4,1	4	3,9	4,5	3	4,2	4,9

Задача № 3

Определить % готовности незавершённого производства на конец планируемого периода

Показатели	Варианты									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	0
Остатки незавершённого производства (тыс. руб.)										
На начало года	150	180	140	90	85	100	100	120	120	130
На конец года	100	70	70	30	25	60	70	80	50	80

Задача № 4

Сформировать калькуляцию себестоимости единицы продукции, оптовой цены единицы продукции предприятия и структуры полной себестоимости продукции

№ п/п	Показатели	Сумма (в руб.)	Структура полной себестоимости (в %)
1.	Затраты на сырье и материалы (в руб.)	500	
2.	Транспортно-заготовительные расходы (20% от материальных затрат), (в руб.)	100	
3.	Основная заработная плата производственных рабочих (в руб.)	10700	
4.	Дополнительная заработная плата производственных рабочих (в руб.)	1600	
5.	Отчисления на социальные нужды (единый социальный налог – 26,2% от фонда оплаты труда)		
6.	Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования	10730	
7.	Ценовые расходы	660	
8.	Цеховая себестоимость (стр.1-7)		
9.	Общехозяйственные расходы (10% цеховой себестоимости)		
10.	Производная себестоимость (стр.8 + стр.9)		
11.	Коммерческие расходы (0,5% производственной себестоимости)		
12.	Полная (коммерческая) себестоимость (стр.10 + стр.11)		100
13.	Прибыль предприятия (15% полной себестоимости)		
14.	Оптовая цена изделия (стр.12 + стр.13)		

Оценка/баллы	Критерии оценивания
<i>Отлично</i>	Работа выполнена полностью, без ошибок (возможна одна неточность, описка, не являющаяся следствием непонимания материала).
<i>Хорошо</i>	Работа выполнена полностью, но обоснования шагов решения недостаточны, допущена одна негрубая ошибка или два-три недочета, не влияющих на правильную последовательность рассуждений.
<i>Удовлетворительно</i>	В работе допущено более одной грубой ошибки или более двух-трех недочетов, но обучающийся владеет обязательными умениями по проверяемой теме.
<i>Неудовлетворительно</i>	В работе есть грубые ошибки и недочеты ИЛИ Контрольная работа не выполнена.

4. Критерии и шкала оценивания результатов обучения по дисциплине (модулю) при проведении промежуточной аттестации

Критерии и шкала оценивания результатов освоения дисциплины (модуля) с зачетом

Если обучающийся набрал зачетное количество баллов согласно установленному диапазону по дисциплине (модулю), то он считается аттестованным.

Оценка	Баллы	Критерии оценивания
<i>Зачтено</i>	60 - 100	Набрано зачетное количество баллов согласно установленному диапазону
<i>Незачтено</i>	менее 60	Зачетное количество согласно установленному диапазону баллов не набрано

5. Задания диагностической работы для оценки результатов обучения по дисциплине (модулю) в рамках внутренней и внешней независимой оценки качества образования

ФОС содержит задания для оценивания знаний, умений и навыков, демонстрирующих уровень сформированности компетенций и индикаторов их достижения в процессе освоения дисциплины (модуля).

Комплект заданий разработан таким образом, чтобы осуществить процедуру оценки каждой компетенции, формируемых дисциплиной (модулем), у обучающегося в письменной форме.

Комплект заданий диагностической работы

УК -1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий;	
1.	Предприятие - это самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный предпринимателем или объединением предпринимателей для: 1). производства продукции, выполнения работ и оказания услуг; 2). удовлетворения общественных потребностей; 3). получения прибыли; 4) производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.
2.	Предприятие можно определить как: 1). предприятие - имущественный комплекс, используемый для предпринимательской

	деятельности; 2). предприятие - объект предпринимательства, основная хозяйственная единица; 3). предприятие - относительно обособленная производственно-хозяйственная система, где производятся товары и оказываются услуги для удовлетворения потребностей.
3.	Предприятие как юридическое лицо обладает следующими признаками: 1). наличие обособленного имущества; 2). отвечает по обязательствам всем своим имуществом; 3). не имеет права быть истцом в суде; 4). самостоятельно выступает в хозяйственном обороте от своего имени.
4.	Производственный процесс это 1) изменение предметов труда под влиянием сил природы без участия человека; 2) совокупность всех действий людей и орудий труда, осуществляемых на предприятии для изготовления продукции; 3) изменение геометрических форм и размеров, физико-химических свойств предметов труда.
5.	Исключите несуществующую форму организации производства: 1) специализация; 2) ассоциация; 3) кооперирование; 4) комбинирование; 5) концентрация.
6.	Цена это: 1) количество денег, в обмен на которые продавец готов передать (продать), а покупатель согласен получить (купить) единицу товара; 2) постоянные и переменные затраты предприятия; 3) устойчивое равновесие нормального спроса и нормального предложения на единицу товара.
7.	Основные фонды при зачислении их на баланс предприятия (цех, корпус) в результате приобретения, строительства оцениваются по: 1) восстановительной стоимости; 2) полной первоначальной стоимости; 3) остаточной стоимости; 4) смешанной стоимости.
8.	Уровень использования основных производственных фондов характеризуют: 6) рентабельность, прибыль; 7) фондоотдача, фондоемкость; 8) фондовооруженность труда рабочих; 9) коэффициент сменности; 10) производительность труда рабочих.
9.	Процессы, в результате которых изменяются формы, размеры, свойства предметов труда: 1) предметные; 2) пространственные; 3) операционные; 4) технологические.
10.	В себестоимость продукции включаются: 1) выраженные в денежной форме затраты на производство и реализацию продукции; 2) расходы на покупку новой техники; 3) расходы на создание запасов материалов и топлива.
УК -2	
Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	
1.	Цель проекта – это: 1).Сформулированная проблема, с которой придется столкнуться в процессе выполнения проекта +2). Утверждение, формулирующее общие результаты, которых хотелось бы добиться в процессе выполнения проекта 3). Комплексная оценка исходных условий и конечного результата по итогам

	выполнения проекта
2.	Реализация проекта – это: 1). Создание условий, требующихся для выполнения проекта за нормативный период -2). Наблюдение, регулирование и анализ прогресса проекта + 3). Комплексное выполнение всех описанных в проекте действий, которые направлены на достижение его целей
3.	Проект отличается от процессной деятельности тем, что: 1). Процессы менее продолжительные по времени, чем проекты 2). Для реализации одного типа процессов необходим один-два исполнителя, для реализации проекта требуется множество исполнителей +3). Процессы однотипны и цикличны, проект уникален по своей цели и методам реализации, а также имеет четкие сроки начала и окончания
4.	Что из перечисленного не является преимуществом проектной организационной структуры? + 1). Объединение людей и оборудования происходит через проекты 2). Командная работа и чувство сопричастности 3). Сокращение линий коммуникации
5.	Что включают в себя процессы организации и проведения контроля качества проекта? 1). Проверку соответствия уже полученных результатов заданным требованиям 2). Составление перечня недоработок и отклонений + 3). Промежуточный и итоговый контроль качества с составлением отчетов
6.	Метод освоенного объема дает возможность: -1). Освоить минимальный бюджет проекта + 2). Выявить, отстает или опережает реализация проекта в соответствии с графиком, а также подсчитать перерасход или экономию проектного бюджета 3). Скорректировать сроки выполнения отдельных процессов проекта
7.	Какая часть ресурсов расходуется на начальном этапе реализации проекта? +1). 9-15 % 2). 15-30 % 3). до 45 %
8.	К факторам, повышающим производительность труда, можно отнести: 1) совершенствование системы распределения прибыли предприятия; 2) совершенствование структуры и объемов производства; 3) совершенствование организации производства, труда и управления; 4) повышение цен на выпускаемую продукцию; 5) совершенствование структуры и объемов производства, совершенствование организации производства, труда и управления.
9.	Какие факторы сильнее всего влияют на реализацию проекта? 1). Экономические и социальные 2). Экономические и организационные + 3). Экономические и правовые
10.	Участники проекта – это: 1) Потребители, для которых предназначен реализуемый проект 2) Заказчики, инвесторы, менеджер проекта и его команда +3). Физические и юридические лица, непосредственно задействованные в проекте, или чьи интересы могут быть затронуты в ходе выполнения проекта
УК -9 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	
1.	Годовая величина износа основных средств, выраженная в процентах, называется: 1) физическим износом; 2) рентабельностью; 3) нормой амортизации; 4) амортизацией
2.	Оборотные производственные фонды включают:

	1) производственные запасы; 2) товары в пути; 3) незавершенное производство; 4) готовая продукция на складе; 5) расходы будущих периодов.
3.	Фонды обращения состоят из: 1) готовой продукции на складах; 2) товаров в пути; 3) денежных средств; 4) средств в расчетах с покупателями продукции; 5) вспомогательных материалов; 6) отгруженной продукции; 7) материалов для изготовления продукции.
4.	Материальные затраты представляют собой: 1) расходы на оплату труда производственного персонала предприятия; 2) стоимость приобретаемых со стороны для производства продукции сырья и материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов, топлива и энергии всех видов; 3) отчисления на социальные нужды.
5.	На изменение себестоимости продукции могут оказать влияние факторы, не зависящие от работы предприятия: 1) рост цен на электроэнергию и топливо; 2) изменение налогообложения; 3) изменение требований к состоянию окружающей среды; 4) улучшение работы аппарата управления предприятием.
6.	В явочный состав работников предприятия входят: 1) постоянные работники; 2) временные работники; 3) сезонные работники; 4) работники, которые в течение суток фактически являются на работу.
7.	Затраты рабочего времени на производство единицы продукции: 1) трудоемкость; 2) скорость труда; 3) эффективность труда; 4) коэффициент выработки.
8.	К факторам, повышающим производительность труда, можно отнести: 1) совершенствование системы распределения прибыли предприятия; 2) совершенствование структуры и объемов производства; 3) совершенствование организации производства, труда и управления; 4) повышение цен на выпускаемую продукцию; 5) совершенствование структуры и объемов производства, совершенствование организации производства, труда и управления.
9.	Показателем, обратным производительности труда, является: 1) трудоемкость; 2) фондовооруженность труда; 3) затраты рабочего времени на весь объем продукции; 4) прибыль.
10.	В рыночной экономике под термином «заработная плата» понимается: 1) выраженная в денежной форме доля работника в национальном доходе; 2) вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы; 3) величина социальных выплат, льгот, скидок.
УК -10 Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению	
1.	Резервами увеличения прибыли являются: 1) снижение цены, уменьшение объема производства и реализации; 2) повышение качества, снижение себестоимости, увеличение объема реализации; 3) состояние рынка, уровень себестоимости, проценты по кредитам.

2.	Валовая прибыль – это: 1) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и прочими расходами; 2) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и коммерческими и управленческими расходами; 3) представляет собой разность между выручкой от продажи (без НДС, акцизов) и себестоимостью проданных товаров, работ и услуг
3.	Рентабельность активов представляет собой процентное отношение: 1) чистой прибыли предприятия к стоимости его активов (основным и оборотным средствам); 2) чистой прибыли предприятия к стоимости его оборотных активов; 3) валовой прибыли (либо чистой прибыли) к выручке от реализации
4.	Рентабельность продаж (реализации) представляет собой процентное отношение: 1) чистой прибыли предприятия к стоимости его активов (основным и оборотным средствам); 2) чистой прибыли предприятия к стоимости его оборотных активов; 3) валовой прибыли (либо чистой прибыли) к выручке от реализации
5.	Эффективность использования имущества предприятия (рентабельность имущества) определяется как отношение чистой прибыли предприятия к стоимости: 1) оборотных активов; 2) активов; 3) собственного капитала; 4) себестоимости продукции
6.	Под экономической эффективностью производства понимается: 1) отношение между полученным результатом и затратами, связанными с достижением этого результата; 2) разница между выручкой от реализации продукции и затратами на производство и реализацию продукции; 3) прирост продукции за счёт снижения материалоёмкости продукции; 4) отношение затрат предприятия к полученной прибыли.
7.	Основными методами планирования прибыли являются: 1) метод сравнимой продукции; метод объема продукции; метод повышения качества; 2) метод коэффициентов; аналитический метод; экономических показателей; 3) метод прямого счета; аналитический метод; метод совмещенного расчета.
8.	. В себестоимость продукции включаются: 1) выраженные в денежной форме затраты на производство и реализацию продукции; 2) расходы на покупку новой техники; 3) расходы на создание запасов материалов и топлива.
9.	Материальные затраты представляют собой: 1) расходы на оплату труда производственного персонала предприятия; 2) стоимость приобретаемых со стороны для производства продукции сырья и материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов, топлива и энергии всех видов; 3) отчисления на социальные нужды.
10.	Производственная себестоимость продукции включает в себя: 1) затраты на сбыт продукции; 2) цеховую себестоимость; 3) общезаводские расходы; 4) потери от брака.